

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 1 | Ф.И.О., дата рождения | Георгий Битадзе |
|  |  |  |
| 3 | Если преподаватель представлен на сайте своего университета, укажите это | Представлен на сайте |
| 4 | Должность(укажите полную или не полную занятость, при неполной занятости | Бизнес-тренер |
| 5 | Укажите род основной деятельности и время(в процентах),затрачиваемое на неё) | Бизнес-тренер  100% |
| 6 | Какой ВУЗ, по какой специальности и когда окончил. Ученая степень, звание | Донской Государственный Технический Университет. Инженер по специальности «Информационные системы и технологии» |
| 7 | Работа в подразделении, включая даты приёма на работу и занимаемые должности |  |
| 8 | Работа в других подразделениях и организациях (указать даты и занимаемые должности) | * 2004 – 2007 Компьютерная фирма Sunrise, Группа компаний «Алеко» Начальник отдела ИТ * 2007 – 2008 Южная Софтверная Компания Менеджер проектов и ИТ тренер * 2008–2011 Руководитель собственной консалтинговой компании IT-Bit - Владелец и руководитель компании. * 2011 – 2015 ТОО «Microsoft Kazakhstan» - Partner Technology Strategist Консультант по технологиям Microsoft, менеджер по работе с Партнёрами. Бизнес-тренер. Евангелист. * 2015–2020 ДО АО «Казахтелеком» (ТОО «КТ Cloud Lab») - Коммерческий Директор * 2020 – 2021 АО «КазТрансКом» - Главный Коммерческий Директор * 2021 – 2022 Anytime.kz – единственный оператор каршеринга в Казахстане Генеральный директор |
| 9 | Основные научные интересы | - |
| 10 | Основные публикации за последние 5 лет | - |
| 11 | Членство в научных и профессиональных обществах |  |
| 12 | Награды и присуждённые премии | Награждён как лучший Partner Technology Strategist Microsoft за 2014 год в странах бывшего СНГ |
| 13 | Предметыикурсы,читаемыевтекущемучебномгоду(посеместрам),количествочасовлекций в неделю, семинарских и лабораторных занятий | Информационные технологии  Техника переговоров  Цифровой Менеджмент |
| 14 | Другие обязанности, выполняемые в течение учебного года, количество часов в неделю. Отметьте, оплачиваются ли они дополнительно | - |
| 15 | Повышение квалификации | * 2021 Delft University of Technology, The Value of Business Models. * 2020 Университет "Нетология", «Управление по Agile: Scrum, Kanban, Lean» * 2019 Бизнес школа SRC, «Финансовый менеджмент. Как оцифровать предпринимательские решения.» * 2018 Бизнес школа SRC, «Финансовый менеджмент. Финансы для не финансистов» * 2017 Бизнес школа SRC, «Курсы коммерческого директора». * Сертифицированный бизнес-тренер * Сертифицированный тренер Партнёрской программы MS * Сертифицированный специалист ITSM * Сертифицированный тренер Microsoft (2006–2015). |